نمو المبيعات بدعم مشاريع كبرى

ما زالت أسواق السيارات في الإمارات خصوصاً ودول مجلس التعاون الخليجي عموماً تشهد ازدياد المبيعات، وسط ثقة المديرين الإقليميين والوكلاء باستمرار هذا النمو مدفوعاً بالإنفاق على مشاريع البنية التحتية وعدم خفض الدول الخليجية لميزانيات الإنفاق رغم تراجع أسعار النفط، وحقق كثير من الشركات نمواً بالمبيعات من خانتين في يناير الماضي، وهو مؤشر على مستوى النمو الذي ستشهده المبيعات في 2015 الذي يشهد أيضاً توسع الشركات في مساحات العرض لمواكبة التوسع في الطلب المدفوع بازدياد عدد السكان مع نمو عدد المشاريع التي تستقطب أيد عاملة جديدة، ما يجعل السوق المحلي بعيداً عن تراجع المبيعات التي تشهدها أسواق دولية أخرى نتيجة حالة عدم اليقين الاقتصادي جراء عوامل أساسية في الاقتصاد العالمي.

منافسة

الإمارات سوق رئيسية في المنطقة

تحدث دافيد مارين المدير الإقليمي لمنطقة الشرق الأوسط، شركة «بيجو» عن مبيعات الشهر الأول من 2015 ، فقال: أداء مبيعاتنا خلال شهر يناير الماضي مطابق لتوقعاتنا، خصوصاً مع افتتاح صالة العرض الجديدة من قبل وكيلنا في إمارة دبي في منطقة ديرة، وهو ما سوف يسهم في تعزيز مبيعاتنا.

ونأمل بأن تنمو مبيعاتنا في الإمارات بنسبة 40 ٪ خلال العام 2015.

ونتوقع أن تبقى «بيجو 301» السيدان في طليعة مبيعاتنا سواء كان ذلك بالنسبة للأساطيل أو بالنسبة للبيع بالتجزئة، يتبعها في ذلك «بيجو 208» الهاتش التي سوف تخضع لعمليات تجديد أنيقة في موديل العام 2016.

ومن هذا المنطلق فإن نسخ سيارات «بارتنر» للركاب والفان سوف تتشاركان في توفير قيمة كبيرة لقاء سعرهما.

كما أن «بيجو 308» الجديدة التي أطلقت في يناير الماضي سوف تلعب دوراً رئيساً في تعزيز حجم مبيعاتنا في العام 2015.

تُشكّل الإمارات سوقاً رئيساً بالنسبة لـ«بيجو» على مستوى دول مجلس التعاون الخليجي، فهي تستحوذ على ما لا يقل عن ثلث مبيعاتنا في المنطقة.

وحول وجود أي تأخير باستلام السيارات قال: إن صادراتنا إلى الإمارات تأتي حصرياً من أوروبا ويمكننا توفير مجموعتنا بالكامل من دون أي تأخير.

ولدينا مصانع في الصين تخدم السوق المحلية هناك والتي أصبحت رئيسة بالنسبة لـ«بيجو» في العام 2014 متقدمة على فرنسا.

مديرون إقليميون لكبريات شركات السيارات يبدون ثقتهم بالسوق المحلي وتزايد حصـ

نمو من خانتين للمبيعات بداية 2015 وتوقع تـ

تنافس شركات السيارات ينعكس إيجاباً على المستهلك الإماراتي

دبي - وائل يوسف

أبدى عدد من المديرين الإقليميين ومديري المبيعات لكبريات شركات السيارات تفاؤلهم بنمو المبيعات في العام الحالي 2015 بناء على نتائج مبيعات شهر يناير، حيث سجلت كاديلاك أرقاماً قياسية مقارنة بالفترة نفسها من العام السابق، وحققت أودي أرباحاً من خانتين واستمرت بيجو بزيادة مبيعاتها اعتماداً على بعض الطرازات.

وأبدى كثير منهم تفاؤلهم باستمرار هذا النمو رغم توقعات بتراجع نمو مبيعات سوق السيارات العالمية، حيث تغرد الأسواق المحلية والخليجية خارج سرب الأسواق العالمية المتأثرة بحالة الضبابية الاقتصادية.

كما تشهد الإمارات طرازات جديدة كليا خلال العام، إضافة إلى إطلاق عدد آخر من الطرازات خلال معرض دبي الدولي للسيارات تم كشف بعضها فيما تحفظت الشركات عن ذكر بعضها الآخر، وإن كان الجميع يجمعون على أهمية المعرض وتميزه في المنطقة.

جي إم

ويتوقع موريس ويليامز، الرئيس والمدير الإداري في شركة جنرال موتورز الشرق الأوسط استمرار النمو بشكل قوي، في ظل النجاح المحقق بمنطقة الشرق الأوسط، ويمكننا التأكيد على أن دولة الإمارات تستمر بإثبات حضورها كسوق نحقق فيه نمواً قوياً. وقد سجلنا في العام الماضي نمواً بنسبة 13,4٪ في مبيعات الإمارات.

وبدأ العام الحالي بشكل قوي خاصة في علامة كاديلاك، التي حققت أفضل مبيعات قياسية لشهر يناير. وجاءت هذه النتائج نتيجة لاستراتيجية الشركة التي تضع تركيزاً معمقاً على العملاء وتزويدهم بالسيارات الفاخرة التي تناسب أساليب حياتهم، مثل طرازات إسكاليد الرياضية متعددة الاستعمالات الجديدة، وسيارة ATS كوبيه. وأضاف أن هناك من دون شك طرازات معينة يفضلها العملاء ضمن مجموعة منتجاتنا، ونتوقع أن يستمر الإقبال على هذه الطرازات لدعم أعمال جنرال موتورز في 2015. عملاؤنا في الشرق الأوسط معجبون جداً بالطرازات الرياضية متعددة الاستعمالات وكبيرة الحجم- شفروليه تاهو، سوبربان، وجي إم سي يوكون ويوكون XL، والأيقونة كاديلاك إسكاليد. أعتقد أنه من العدل القول إن هذه الفئة ستستمر بوضع بصمتها الواضحة في السوق. ولكن، تتجه المنطقة أيضاً نحو تبني فئة سيارات الركاب بشكل أكبر، مثل شفروليه إمبالا، وماليبو، بشكل كبير. ونحن نرى علامات نمو كبيرة في هذه الفئة.

وحول ما يقال عن تفضيل الشركات العالمية تصدير سياراتها إلى السوق الصيني على حساب الأسواق الأصغر وتأثير ذلك على السوق الإماراتي، حيث يقول بعض وكلاء السيارات ان زبائنهم يضطرون للانتظار فتات إضافية ليحصلوا على سياراتهم، أجاب ويليامز قائلاً أعمالنا مزدهرة في الصين، ويتم بيع العديد من سياراتنا هناك. ونرى أيضاً طلباً متنامياً على سيارات جنرال موتورز هنا. ولكن، استراتيجية العمليات الصلبة التي تضعها جنرال موتورز تضمن ألا يضطر وكلاؤنا وعملاؤنا في الإمارات لمواجهة أي تأخيرات ناجمة عن الطلب، بسبب الأسواق الأخرى.

أودي

وذكر يان هندريك شميت المدير التنفيذي للمبيعات لأودي الشرق الأوسط أن الإمارات هي أكبر سوق لأودي في المنطقة بحصة 50٪، وحققنا بداية إيجابية في يناير من خلال ارتفاع نسبة المبيعات في الشرق الأوسط برقم مزدوج مقارنة بالشهر نفسه من العام الماضي، ونسعى إلى مواصلة تحقيق نسبة نمو من رقم مزدوج هذا العام وذلك بالاعتماد على تحسن السوق المحلي وعلى مجموعة من الموديلات الجديدة كلياً والموديلات التي تم تحديثها والتي سيتم اطلاقها في سوق الشرق الأوسط هذا العام ومن خلال استثمارنا المتواصل في بناء صالات عرض جديدة مثل صالة عرض في أبوظبي ومراكز لخدمة العملاء في قطر ولبنان ودبي، جميع هذه المراكز سيتم تشغيلها هذا العام.

أما موديلاتنا الأكثر شعبية هي أودي Q5 و Q7 والسيارة الحائزة على جوائز دولية أودي A3 السيدان التي أطلقناها في السوق العام 2014. هذه الموديلات تمثل ما يعادل 50٪ من حجم المبيعات. نحن

يان شميت:
الدولة أكبر أسواق أودي في المنطقة بحصة 50 ٪

موريس ويليامز:
الإمارات تستمر بحضورها كسوق نمو قوي

إمري قراير:
تزايد نمو السيارات الفاخرة

لارس إريك فورسبرغ:
49 ٪ نمو مبيعات شاحناتنا في الدولة

طرازات جديدة في معرض دبي الدولي

يشهد العام الجاري ومعرض دبي الدولي للسيارات في نوفمبر المقبل إطلاقات حصرية لعدد من الطرازات، وقال دافيد مارين المدير الإقليمي لمنطقة الشرق الأوسط، في شركة «بيجو»: نحن متحمّسون جداً بالنسبة لإطلاق «بيجو 308» الجديدة، والتي حصدت لقب «سيارة العام» في أوروبا خلال العام الماضي حيث حققت بالفعل أفضل مبيع. كما نخطط لكشف النقاب عن نسخة حصرية لـ«بيجو 308» الجديدة خلال «معرض دبي للسيارات»، ولكن لا يمكننا البوح بالمزيد في هذه المرحلة. ففي العام 2015 سوف تكون مجموعتنا هي الأحدث في تاريخ بيجو مع 208 و308 و508 و2008 و3008 و5008 و«آر سي زد» و«بارتنر» و«بوكسر».

أما يان هندريك شميت المدير التنفيذي لمبيعات أودي الشرق الأوسط، فقال: أطلقنا منذ مدة قصيرة أودي TT واودي Q7 الجديدتين في معرض قطر الدولي للسيارات. ووصلت للتو الموديلات التي خضعت لبعض التحديثات وهي أودي A7 و S7 و 7 RS كما وصلت حديثا السيارة المشوقة أودي S3. ونتطلع قدماً هذا العام لإطلاق مجموعة موديلات A6 الجديدة التي تشمل أيضاً S6 و 6 RS ووصول أودي Q3 المحدثة، معرض دبي الدولي للسيارات سيشكل منصة مميزة لعرض هذه الموديلات.

المعرض فرصة لمحبي السيارات تتكرر كل عامين البيان

سلسلة

أما موريس ويليامز، الرئيس والمدير الإداري في شركة جنرال موتورز الشرق الأوسط، فقال: لدينا العديد من الإطلاقات الرائعة المقررة لهذا العام. ومن أهمها تقديم سلسلة V الجديدة كلياً من كاديلاك. وتعتبر سيارات ATS-V و CTS-V طرازات ذات قدرات رياضية حقيقية معدة لحلبات السباق من المصنّع مباشرة، وهي أيضاً سيارات فاخرة جداً على الطرقات. وستتوفر أيضاً خلال هذا العام، السيارة السوبر رياضية المنتظرة كورفيت Z06 الجديدة كلياً.

ويقول إمري قراير، المدير العام لمجموعة فولفو للسيارات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا: سنصب تركيزنا هذا العام على سيارة فولفو XC90 بطرازاتها المختلفة، حيث سنطلق النسخة الرياضية R-Design في وقت لاحق من هذا العام، وفي نهاية العام سنطلق سيارة فولفو XC90 بمحرّكها T8 التوأم الهجين القابل لإعادة الشحن الذي يكفل أداءً عالياً بقوة تبلغ أربعمئة حصان. تعتبر XC90 السيارة الأسرع، الأنظف والأكثر أماناً في العالم ضمن فئة السيارات الرياضية متعددة الاستعمالات. ويولّد محركها قدرة بقوة 400 حصان وعزم دوران يصل أقصاه إلى 640 نيوتن متر بناقل حركة أوتوماتيكي بثماني سرعات. وهي سيارة صديقة للبيئة فانبعاثات غاز ثاني أكسيد الكربون تصل الى 59 غرام/كم ومعدل استهلاك الوقود يصل الى 2,5 ليتر كل 100 كم.

عملاء المنطقة معجبون بطرازات SUV ولكن الاتجاه نحو فئة سيدان

كاديلاك تحقق أفضل مبيعات قياسية في يناير الماضي

ارتفاع مبيعات أودي الشرق الأوسط برقم مزدوج في يناير

Q5 و Q7 و A3 تُمثّل 50 ٪ من حجم مبيعات أودي

بعد وصول جي تي 3 آر بنتلي مولسان سبيد تصل الشهر الجاري

فلاينغ سبار دبليو 12 يقود مبيعات بنتلي في 2014

افتتاح أكبر صالة بنتلي في العالم بشارع الشيخ زايد العام المقبل

مبيعات وكيل بنتلي في الإمارات الأفضل إقليمياً

نمو مبيعات فولفو 9 ٪ في المنطقة و13 ٪ في الدولة

XC90 الجديدة كلياً بصالات العرض في يونيو المقبل قبيل رمضان

صالة عرض جديدة في ديرة و«بيجو 308» يعززان المبيعات

209 ٪ ارتفاع مبيعات مازيراتي في الدولة العام الماضي

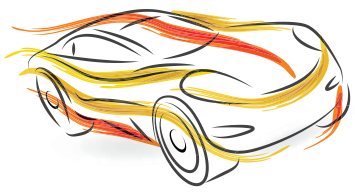
مقارنات

استمرار قصص النجاح ونمو متزايد

ويرى إمري قرار، المدير العام لمجموعة فولفو للسيارات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا أن العام الحالي بدأ بشكل مستقر وواعد، فقد حققنا في أسواق دولة الإمارات حجم المبيعات عينه مقارنة مع الفترة نفسها من العام الماضي. ألاّ أني لا بد أن أعلّق على إجمالي حجم مبيعات السيارات في العام الماضي الذي شهد نمواً بنسبة 9٪ في المنطقة ككل، و13٪ في دولة الإمارات.

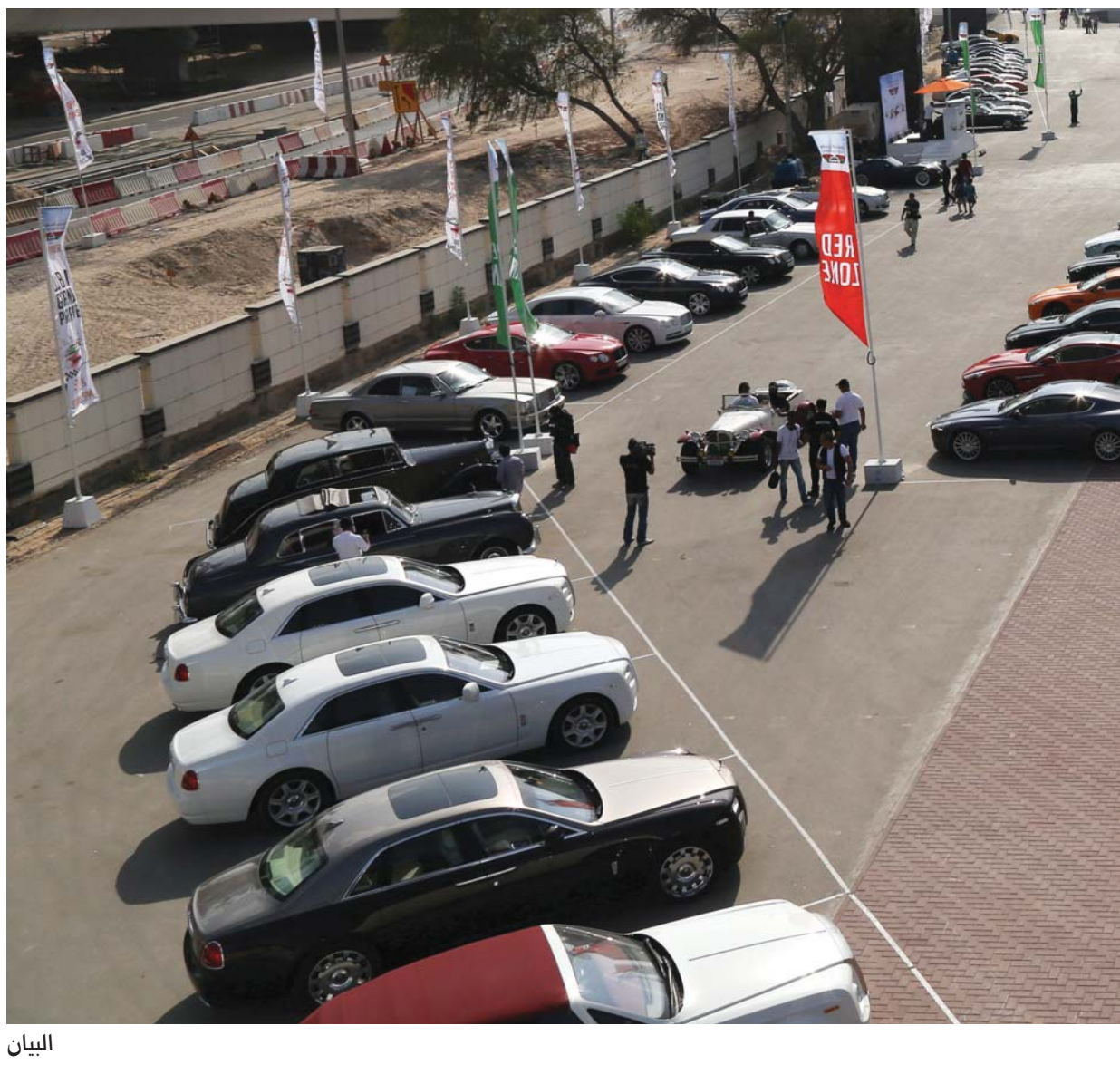
ومن جهة أخرى، شهدنا نمواً أكثر اطّراداً في فئة السيارات الفاخرة مقارنة مع النمو الذي شهده إجمالي حجم القطاع وبالأرقام بلغت نسبة نمو فئة السيارات الفاخرة 15٪ في المنطقة و22٪ في الإمارات، وهذا مؤشر جيد ومشجع بالنسبة لفولفو. أما إذا راقبنا الحركة في بداية العام 2015، نرى أن نمو فئة السيارات الفاخرة شهد انخفاضاً طفيفاً في أسواق الإمارات بينما ما زال مدهشاً في المنطقة ككل. وتوقعاتنا أن تحقق المنطقة في 2015 نمواً في فئة السيارات الفاخرة بنسبة 10٪ و15٪ في دولة الإمارات.

وبين قرار أن طراز XC60 أكثر موديلات فولفو مبيعاً على الصعيد العالمي، وحتى في المنطقة وفي الإمارات، ونحن نتوقع أن تستمر قصة نجاح هذه السيارة في المستقبل. ومن جهة أخرى نحن على موعد مع إطلاق XC90 الجديدة كلياً هذا العام وستكون متاحة في صالات العرض بحلول يونيو أي قبيل شهر رمضان الكريم. وبما أن السيارات الفخمة المتوسطة الحجم من فئة السيارات الرياضية متعددة الاستعمالات (SUV) تمثل أكثر من 50٪ من فئة السيارات الفاخرة في الإمارات والمنطقة، نحن على ثقة بأن فولفو XC90 الجديدة ستكون لاعباً رئيسياً في فئتها. فنحن نتلقى أصداء وتقارير إيجابية من الإعلاميين.



ـــــته ضمن دول «التعاون»

ـــزايد الزخم حتى نهاية العام



البيان

شاحنات فولفو تكرس وجودها

يقول لارس إريك فورسبرغ، رئيس فولفو للشاحنات لمنطقة شمال افريقيا والشرق الأوسط، إن: مبيعاتنا في الإمارات تسهم بنسبة كبيرة من مبيعاتنا في المنطقة بفضل المشاريع العقارية والبنى التحتية الضخمة والاستثمارات الحكومية الضخمة في مشاريع الإعمار لمواكبة النمو السياحي وارتفاع عدد السكان والاستعدادات لمعرض اكسبو 2020 في دبي. وسجلت الإمارات نمو مبيعات لشاحناتنا بنسبة 49 ٪ وهي ثاني أكبر زيادة في منطقة الخليج، وإحدى أكبر الصفقات التي شهدها العام الماضي شراء شركة في دبي 100 شاحنة من طراز «اف اتش».

موديلات

فمع إطلاق موديلات «اف اتش» و «اف ام» و «اف ام اكس» بداية عام 2014 ازدادت مبيعاتنا 24 ٪، ونتوقع في 2015 مواصلة هذا النجاح بفضل المستويات العالية من الموثوقية التي تتمتع بها شاحناتنا إضافة إلى الأمان وراحة السائق وانخفاض استهلاك الوقود. ومع مواصلة نمو سوق الشاحنات بالمنطقة نسعى لزيادة مبيعات كل من الشاحنات وقطع الغيار لنحافظ على نمو من رقمين، ونراهن على طراز «اف اتش» الذي كان طوال 20 عاماً يشكل 60 ٪ من المبيعات العالمية، وقد حظي بجائزة شاحنة العام في 2014. أما طراز «اف ام» فهو الأفضل في فئته ويمكن استخدامه في جميع أنواع الأعمال. وتتمتع «اف ام اكس» بمزايا تعزز الاستدامة والإنتاجية.

وشكل النمو بالمبيعات بمقدار 7 ٪ السنة الماضية نجاحا بفضل إنتاج عدة موديلات جديدة بما فيها جي تي في 8 اس، وفلاينغ سبار في 8، وكونتنتال جي تي سبيد.

وسيشهد العام الحالي تغييرات رئيسية في صالت عرض موزعينا، حيث سيتم تطوير خبرات العملاء والتي هي أصلا عالية المستوى.

وطوال 95 عاما أنتجت بنتلي موديلات كثيرة لكنها تميزت مؤخرا بطيف واسع من الموديلات، والعام الماضي قاد المبيعات طراز فلاينغ سبار دبليو 12 وهي أسرع سيارة فاخرة على الطرقات، ونتوقع في 2015 مواصلة نجاح فلاينغ سبار في 8. وسنرحب هذا العام بسيارة مولسان سبيد قبل نهاية مارس الحالي.

ومبيعات وكيلنا في الإمارات هي الأفضل بمنطقة دول مجلس التعاون الخليجي وفي منطقة الشرق الأوسط عموماً، وتمضي خطط افتتاح صالة عرض جديدة في شارع الشيخ زايد سنة 2016 والتي ستكون أكبر صالة بنتلي في العالم.

ويتوقع زبائننا انتظارهم بعض الوقت للحصول على سياراتهم التي نوفر فيها خيارات لا متناهية من التميز، كما في سيارات مولسان شاهين ومولسان ماجستيك التي صنع 15 واحدة من كل منهما، إضافة لنسخ محدودة من فلاينغ سبار.

مازيراتي

بين أمبرتو سيني، مدير عام الأسواق الدولية لشركة مازيراتي أن الإمارات تشكل حوالي 30 ٪ من مبيعات الأسواق الخليجية. فبعد النتائج العظيمة في 2014 حيث زادت مبيعاتنا 209 ٪ في الإمارات نتوقع نموا مستمرا في 2015. وهدفنا عالميا بيع 75 ألف سيارة سنويا حتى العام 2018. ومع أن أسواق السيارات العالمية تشهد بيع 70 مليون سيارة سنوياً، بقيت سيارات مازيراتي حصرية دون شك. ونعتقد أن سيارة «ليفانتي» الجديدة ستساعدنا للوصول لهدفنا باعتبارها الطراز الأساسي لهذا العام، وخاصةً لأهمية السيارة الرياضية المتعددة الاستخدامات في المنطقة، وسوق الإمارات أحد أهم الأسواق بتحقيق هذا الطموح. وسنعزز مجموعة طرازاتنا مع عام نظام الدفع الرباعي (Q4) وسيتم تزويد جيلبي وموديلات السيدان من كواتروبورتي، بهذا النظام.

ويراهن أمبرتو سيني على موديل جيلبي رباعي الدفع في تحسين المبيعات، حيث سيسهم بحوالي 60 ٪ من مجمل مبيعاتنا. أما موديل كواتروبورتي فهو ذو شعبية كبيرة منذ انتاجه سنه 2013 خاصة مع المحرك الجديد بقوة 330 حصانا.

وقد شهد عام 2014 تطوير خدمات البيع والبنية التحتية وإطلاق مركز خدمات وصالة عرض جديدة في الشارقة.

وحول تأمين طلبات الزبائن نبه إلى أن مازيراتي شركة سيارات فاخرة مصانعها في إيطاليا. ويعرف الزبائن أنهم يجب أن ينتظروا بعض الوقت للحصول على سياراتهم إلا إن اشتروها من السوق مباشرة. لكن هناك بعض الموديلات المحدودة مثل نسخة ايرمينجيلدو زونغا من كواتروبورتي التي يوجد منها 100 نسخة فقط بالعالم.

دافيد مارين:
الإمارات تستحوذ على ثلث مبيعاتنا في المنطقة

ستيفن رينولدز:
يشهد 2015 تغييرات بصالات عرض موزعينا

أمبرتو سيني:
الإمارات تُشكّل 30٪ من مبيعات مازيراتي خليجيا

واثقون من أن اطلاق أودي Q7 الجديدة خلال هذا العام سيؤدي إلى تعزيز ورفع نسبة مبيعاتنا للعام 2015.

وحول توفير طلبات الزبائن بالسرعة الممكنة قال هندريك شميت: من أولوياتي توفير أفضل تخطيط للإنتاج لوكلائنا وبالتالي خدمة زبائننا بالصين بالتأكيد من أهم الأسواق لجميع المصنعين ولكن ذلك ليس له تأثير على العرض والطلب في منطقتنا. أودي مصنع للسيارات النخبوية وعملاؤنا لديهم مواصفات محددة لمتطلباتهم والدليل على ذلك أن سوق الشرق الأوسط هو أكبر سوق في العالم لبرنامج أودي الحصري. برنامج أودي الحصري هو برنامج يتيح للعميل اختيار مواصفات سيارته حسب ذوقه ومتطلباته ويتم بعد ذلك صنع السيارة، ولا يمانع عملاؤنا عادة من انتظار سياراتهم. هدفنا هو أن يحظى وكلاؤنا بأفضل تشكيلة من الموديلات لعرضها للزبائن ويتأثر ذلك بتوقعات السوق، التخطيط الدقيق والخدمات اللوجستية والتوزيع.

بنتلي

ويرى ستيفن رينولدز الرئيس الإقليمي لمنطقة الشرق الأوسط وآسيا الباسيفيك في شركة بنتلي أن نتائج مبيعات الشهر الأول من العام تتضح بصورة أكبر بعد إعلان نتائج الربع الأول، ولكننا ننظر بتفاؤل إلى العام الحالي، خاصة وأن سيارتنا مولسان سبيد تصل الشهر الجاري إلى موزعينا في الشرق الأوسط، بينما وصلت سلفا سيارة جي تي 3 آر إلى موزعينا في المنطقة.

ضعف اليورو وتأثيره على الأسواق

شهد العالم أخيراً تراجع سعر صرف اليورو بالنسبة إلى الدولار إلى مستويات قياسية، وهو ما ينعكس على قطاعات اقتصادية كثيرة سلباً أو إيجاباً، وتثور تساؤلات عديدة لدى كثيرين حول أسباب عدم خفض سعر السيارات الأوروبية رغم تراجع سعر صرف اليورو مقابل الدولار الذي يرتبط به الدرهم. وحاول «البيان الاقتصادي» استقراء هذه التأثيرات من خلال استطلاع رأي عدد من المديرين الإقليميين لكبريات شركات السيارات العالمية. ويقول يان هندريك شميت المدير التنفيذي للمبيعات لأودي الشرق الأوسط: نحن نتعامل مع وكلائنا المحليين بالعملات المحلية وبالتالي نحن لا نتأثر باليورو وأسعارنا ستبقى متماسكة. اليورو وكل العملات تتقلب في الأسواق العالمية على الدوام ونحن نعمل دائما على التخطيط لظروف السوق المتقلبة.

أما لارس إريك فورسبرغ، رئيس فولفو للشاحنات لمنطقة شمال افريقيا والشرق الأوسط فيقول: إن تراجع سعر صرف اليورو كان له تأثير جوهري على مصنعي الشاحنات الذين يزودون أسواقا واسعة خارج أوروبا بالمنتجات والخدمات، حيث ازداد صافي أرباحهم. بينما وعلى النقيض سيعاني المصنعون الذين يعتمدون على الأسواق الأوروبية تراجع صافي أرباحهم كون معظم مبيعاتهم تأتي من داخل أوروبا. ونحن شركة مصنعة موجودة في أوروبا ونشعر بتأثيرات تراجع سعر صرف اليورو، ولكننا نأمل بأن نحصل على دعم من مبيعاتنا في أسواق أخرى مثل الشرق الأوسط.

ويعتبر دافيد مارين المدير الإقليمي لمنطقة الشرق الأوسط، شركة «بيجو» أنه إذا بقي اليورو عند مستوياته الحالية، فإن ذلك سوف يشكل فرصة جيدة بالنسبة لـ«بيجو» من أجل تحسين أسعارنا وزيادة حصتنا السوقية، إذ ان صناعة سياراتنا تعتمد بنسبة 100٪ على مصادر المصانع الأوروبية.

تأثيرات

ويرى موريس ويليامز، الرئيس والمدير الإداري في شركة جنرال موتورز الشرق الأوسط، أن حركة العملات الأجنبية هي واحد من أسباب عدة تؤثر على سوق السيارات العالمي. وهناك إجماع من قبل المتخصصين والمحللين في القطاع على أننا سنشهد نمواً معتدلاً في سوق السيارات العالمي في العام الجاري.

فيما يرى أمبرتو سيني، مدير عام الأسواق الدولية لشركة مازيراتي أن سياسة شركتهم تعتمد على ثبات الأسعار وشفافيتها، ودائماً تتأرجح أسعار الصرف صعوداً وهبوطاً، ولكننا نفضّل ألا يؤثر ذلك على أسعارنا.

شركات السيارات تتحوط من تقلب العملات

البيان

رفاهية

مرسيدس مايباخ S 600 في صالات عرض دبي

لأول مرة في سوق دبي تعرض مرسيدس مايباخ الجديدة كلياً في صالات عرض مشاريع قرقاش في ديرة وشارع الشيخ زايد. ولتعزيز التفرد تم تزويد مرسيدس مايباخ S 600 بأفضل محرّك توربو مزدوج 12، بتجهيزات طراز S 600، وتحتاج مرسيدس مايباخ 5 ثوانٍ لتنطلق من الثبات إلى 100 كيلومتر/ الساعة. ومع إزاحة تبلغ 5980 سنتيمتراً مكعّباً، يتم بلوغ أقصى عزم للدوران وهو 830 نيوتن للمتر عند 1900 دورة في الدقيقة. والسيارة مجهزة، بشكل أساسي، بفتحة سقف بانورامية قابلة للانزلاق. ويضفي نظام السقف هذا وما يتضمّنه من مساحات زجاجية كبيرة أجواء خاصة على المقصورة الداخلية، ويمكن تعديل درجة سطوع الزجاج وتغييرها من ساطع إلى MAGIC SKY CONTROL. توفر مرسيدس الفئة S 600 العديد من أنظمة المساعدة مما يجعل القيادة أكثر راحة وأماناً. التصميم الداخلي المميز والحصري للسيارة يجعلها وكأنها قاعة استقبال أنيقة تنبض بالفخامة والرفاهية. من السهل للغاية الدخول مع وفرة من المساحة، وقد حصلت مرسيدس مايباخ الفئة S على جائزة أهدأ سيارة صالون في العالم.

ويجعل التصميم الخارجي من مرسيدس S 600 مايباخ الحياة العصرية أكثر سهولة. فهي أطول بمقدار 207 مم من الفئة S مع قاعدة عجلات طويلة. تم تصميم مساحة إضافية مع الأخذ في الاعتبار راحة الركاب بالخلف.

دبي- البيان

سيارات 2015 تتنافس على جـ

إعداد: عبدالله عبدالكريم - غرافيك: فاطمة الفلاسي

يتنافس اللاعبون الرئيسيون في أسواق السيارات حول العالم خلال عام 2015 على جذب "المستهلك" لاقتناء علاماتهم عبر طرح طرازات متنوعة ومتعددة من السيارات للحفاظ على تواجدهم القوي في الأسواق وتعظيم ربحيتهم، مما وسّع هامش الخيارات والتفضيلات أمام محبي وعُشاق السيارات، الذين أصبحوا يتمتعون الآن بموقع أفضل مقارنةً بالأعوام السابقة من حيث تنوع العروض المتاحة لهم وهو ما جعل المستهلك بمثابة «الملك» في هذا السوق.

لكزس جي إس إف

سعة المُحرك	5.0 لترات
القوة بالأحصنة	471
عدد الإسطوانات	8
أقصى عزم للدوران	530 نيوتن متر
ناقل الحركة	8 سرعات أوتوماتيكي
التسارع من 0 إلى 100 كم/س	4.5 ثوان
السرعة القُصوى	280 كم/ساعة

كاديلاك سي تي إس

سعة المُحرك	3.6 لترات
القوة بالأحصنة	420
عدد الإسطوانات	6
أقصى عزم للدوران	373 نيوتن متر
ناقل الحركة	8 أوتوماتيكي
التسارع من 0 إلى 100 كم/س	6.1 ثوان
السرعة القُصوى	235 كم/ساعة

شيفروليه تاهو إل تي زد

سعة المُحرك	5.3 لتر
القوة بالأحصنة	355
عدد الإسطوانات	8
أقصى عزم للدوران	519 نيوتن متر
ناقل الحركة	6 أوتوماتيكي
التسارع من 0 إلى 100 كم/س	9.5 ثوان
السرعة القُصوى	172 كم/ساعة

إنفينيتي كيو إكس 80

سعة المُحرك	5.6 لتر
القوة بالأحصنة	400
عدد الإسطوانات	8
أقصى عزم للدوران	560 نيوتن متر
ناقل الحركة	7 سرعات أوتوماتيكي
التسارع من 0 إلى 100 كم/س	7.3 ثوان
السرعة القُصوى	200 كم/ساعة

فولكس واغن سبورت

سعة المُحرك	3.6 لتر
القوة بالأحصنة	280
عدد الإسطوانات	6
أقصى عزم للدوران	360 نيوتن متر
ناقل الحركة	8 سرعات أوتوماتيكي
التسارع من 0 إلى 100 كم/س	7.8 ثوان
السرعة القُصوى	228 كم/ساعة

نيسان 370 زد نيسمو رودستر

سعة المُحرك	3.7 لترات
القوة بالأحصنة	350
عدد الإسطوانات	6
أقصى عزم للدوران	374 نيوتن متر
ناقل الحركة	6 سرعات أوتوماتيكي
التسارع من 0 إلى 100 كم/س	5.2 ثوان
السرعة القُصوى	250 كم/ساعة

ألفا روميو 4 سي سبايدر

سعة المُحرك	1.75 لتر
القوة بالأحصنة	255
عدد الإسطوانات	4
أقصى عزم للدوران	350 نيوتن متر
ناقل الحركة	6 سرعات أوتوماتيكي
التسارع من 0 إلى 100 كم/س	4.5 ثوان
السرعة القُصوى	257 كم/ساعة

البيان | الاثنين | 18 جمادى الأولى 1436 هـ | 09 مارس 2015م | العدد 12682

خطوة

«الاقتصاد» تتواصل مع نيسان حول مشكلة غطاء المحرك

قال الدكتور هاشم النعيمي مدير ادارة حماية المستهلك بوزارة الاقتصاد إن الوزارة تتواصل مع الشركة المصنعة لسيارات نيسان لتبيان ما اذا كانت المشكلات في غطاء المحرك للسيارات من طراز التيما التي تم استدعاؤها في الولايات المتحدة وكندا تنسحب على السيارات من نفس الطراز المباعة في دولة الإمارات. وأضاف هذه هي الخطوة الأولى في الإجراءات التي تقوم بها الوزارة وعلى ضوئها نحدد طبيعة الإجراء المناسب الذي يحقق مصلحة المستهلك ويحفظ حقوقه.

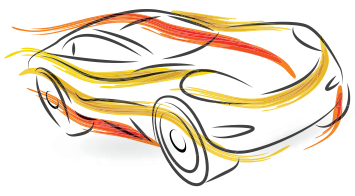
وكانت شركة نيسان قد أعلنت عن استدعاء أكثر من 640 ألف سيارة إضافية من طراز التيما بسبب مشكلات في غطاء المحرك يمكن أن تتسبب في فتح غطاء محرك السيارة أثناء حركتها مما قد يزيد من خطر وقوع حادث. أبوظبي ـ البيان

رحلة

فائزو النابودة يختبرون القيادة على الجليد

منحت فولكس واغن - النابودة للسيارات، ثلاثة مقيمين في دبي، فرصة السفر 5 أيام إلى السويد، واختبار قيادة غولف آر وتعلّم بعض مهارات القيادة على الجليد.

وفاز كل من زيد أصغر كازي من الهند، وإسلام مسعود من مصر، وأماندا رشفورث من المملكة المتحدة، برحلة مدفوعة التكاليف بالكامل إلى آرفيدهوار في السويد، وذلك كجائزة لهم مقدمة من النابودة للسيارات. دبي- البيان



ـذب المستهلك لاقتنائها

محركات قوية

تُحقق الطرازات الجديدة من سيارات 2015 مُتعة غير محدودة لعُشاق القيادة الذين يهوون قيادة سيارات تجمع بين فخامة ساحرة وأداءٍ قوي وفائق السلاسة، إذ أن هذه السيارات مُزودة بمحركات شديدة القوة بما يجعلها قادرة على السير في مختلف أنواع الطرق بما يُعزز خيارات قائدي السيارات في السير على الطرق التي يرغبون فيها سواء أكانت طرق وعرة أم مُعبّدة.

تكنولوجيا

فرضت التطورات التكنولوجية المتسارعة في عالم صناعة السيارات تحديات جمّة أمام المصنعين الرئيسيين حيث خصصوا ميزانيات ضخمة في مجال البحوث والتطوير بغرض استيعاب هذه التطورات التكنولوجية بأن تكون جزءًا أصيلًا من الطرازات والتصميمات التي يقومون بطرحها، الأمر الذي جعل هذه الطرازات مُتقاربة في التطبيقات الذكية المُتطورة المتوافقة مع أنظمة الهواتف النقالة الذكية وفي مقدمتها نظاما آندرويد وآيفون الشهيران، فضلًا عن تكنولوجيات الربط والاتصال بالأقمار الصناعية في تحديد المواقع وهو ما جعل قيادة السيارات تحقق المُتعة للسائقين وعُشاق القيادة.

بي إم دبليو إكس 5 إم

سعة المُحرك	5.0 لترات
القوة بالأحصنة	575
عدد الإسطوانات	8
أقصى عزم للدوران	750 نيوتن متر
ناقل الحركة	6 سرعات أوتوماتيكي
التسارع من 0 إلى 100 كم/س	4.2 ثوان
السرعة القُصوى	250 كم/ساعة

أودي آر إس 7

سعة المُحرك	4.0 لتر
القوة بالأحصنة	560
عدد الإسطوانات	8
أقصى عزم للدوران	705 نيوتن متر
ناقل الحركة	7 سرعات أوتوماتيكي
التسارع من 0 إلى 100 كم/س	3.9 ثوان
السرعة القُصوى	305 كم/ساعة

دودج تشارجر إس آر تي هيلكات

سعة المُحرك	6.2 لترات
القوة بالأحصنة	707
عدد الإسطوانات	8
أقصى عزم للدوران	880 نيوتن متر
ناقل الحركة	8 سرعات أوتوماتيكي
التسارع من 0 إلى 100 كم/س	3.7 ثوان
السرعة القُصوى	328.3 كم/ساعة

لاند روفر رنج روفر إيفوك

سعة المُحرك	2.0 لتر
القوة بالأحصنة	240
عدد الإسطوانات	4
أقصى عزم للدوران	340 نيوتن متر
ناقل الحركة	9 سرعات أوتوماتيكي
التسارع من 0 إلى 100 كم/س	7.6 ثوان
السرعة القُصوى	217 كم/ساعة

جاغوار إكس إف آر إس

سعة المُحرك	5.0 لترات
القوة بالأحصنة	550
عدد الإسطوانات	8
أقصى عزم للدوران	680 نيوتن متر
ناقل الحركة	8 سرعات أوتوماتيكي
التسارع من 0 إلى 100 كم/س	4.4 ثوان
السرعة القُصوى	300 كم/ساعة

لوتس إيفورا 400

سعة المُحرك	3.5 لترات
القوة بالأحصنة	400
عدد الإسطوانات	4
أقصى عزم للدوران	400 نيوتن متر
ناقل الحركة	6 سرعات يدوي/أوتوماتيكي
التسارع من 0 إلى 100 كم/س	4.2 ثوان
السرعة القُصوى	300 كم/ساعة

مازيراتي جران توريسمو سبورت

سعة المُحرك	4.2 لترات
القوة بالأحصنة	460
عدد الإسطوانات	8
أقصى عزم للدوران	520 نيوتن متر
ناقل الحركة	6 سرعات أوتوماتيكي
التسارع من 0 إلى 100 كم/س	4.7 ثوان
السرعة القُصوى	303 كم/ساعة

البيان