

تطرق بعض الشركات العقارية أبواب كل ما يغري المستثمر ويحفزه على شراء عقاراتها، وأبرزها عروض شراء العقارات مع سيارات مجاناً. وبغض النظر عما إذا كانت السيارة كافية لإغراء المستثمر فإن السؤال من هو المستفيد الأكبر من شراء العقار: المطور أم شركة السيارات أم مشتري العقار؟ يبقى سؤالاً يتحمل الأجوبة بتناقضاتها. «البيان الاقتصادي» رصد أبرز عروض بيع العقار على ظهر سيارة خلال 2015 و2016.



قدمت شركة دايهوند ديفلوربز لتشجيع المشتريين على شراء فيلا بسعر بين 3 وأكثر من 5 ملايين درهم في «المدينة المستدامة» سيارة غولف مجاناً، ويبلغ متوسط سعر السيارة في السوق نحو 20 ألف درهم.



8

فعل فخمة تحمل اسم مؤسس شركة «بوغاتي» تبدأ من 36 مليون درهم أطلقها «داماك» وتطرحها بداية 2017. الشركة لا تقدم للمستثمر سيارة بوغاتي مجاناً، لكنها تبيعه الفيلا باسم «إيتوري 971» تيمناً بـ إيتوري بوغاتي مؤسس «بوغاتي» الفرنسية.



999

ألف درهم شقة غرفتين وصالة ضمن مشروع شركة شون العقارية «ديي لاجون في مجمع دبي للاستثمار» يحصل المشتري على سيارة أودي A6 بـ 179 ألف درهم مجاناً.



2

شريحة ثالثة من الهدايا تمنحها شون العقارية من سيارات أودي R8 بـ 350 ألف درهم هدية لمستثمريها عندما يشترون محلاً تجارياً بقيمة مليوني درهم في مجمع شون بسنز بارك في إطار مشروعها مشروع دبي لاجون في مجمع دبي للاستثمار.



666

ألف درهم شقة غرفة وصالة ضمن مشروع شركة شون العقارية «ديي لاجون في مجمع دبي للاستثمار». وتمنح الشركة سيارة أودي A3 بـ 130 ألف درهم مجاناً هدية لكل مشتري شقة.



ملاحظة: صور السيارات تمثل العلامات التجارية وليس شكل أو نوعية السيارات في العروض